



## Christian D'Aversa

Business Development Manager, Sonic Software

Dopo la laurea in Ingegneria Gestionale conseguita presso il Politecnico di Torino, D'Aversa entra in PTC e poi in Tecnomatix come Account Manager sui principali clienti italiani quali Alenia, Fiat Avio, Industrie Pininfarina e Gruppo Finmeccanica. Nel 2000 entra in MRO Software con il ruolo di Strategic Sales Executive e qui segue il consolidamento e la crescita delle vendite nel settore manufacturing a livello europeo. In Sonic Software dal 2005, è responsabile per lo sviluppo del business in Italia sia direttamente sui grandi clienti corporate che indirettamente tramite la rete di partner e System Integrator.